

Conferencia - Charla - Taller - Desayuno Tecnológico

EXPRES-ARTE

El poder de tú palabra
La comunicación inteligente en el 2013

Sabemos mucho, pero...

¿Cómo comunicamos a los demás...

- Lo que sabemos?
- Lo qué queremos?
- Nuestros ideales?
- Nuestras esperanzas?
- Nuestros proyectos?

¿Cómo conseguimos...

- Hacernos entender?
- Motivar a nuestro equipo?
- Persuadir a nuestro auditorio?
- Enamorar a la audiencia?
- “Vender” nuestras ideas a los demás?

¿Cómo elimino de una vez por todas...

- Mi miedo a hablar en público?
- Las mariposas del estómago?
- Mis sudores fríos?
- El tartamudeo por nervios?
- Las manos frías?
- El reseco de mi boca?

Tu futuro dependerá de la información que proceses y de tu capacidad para comunicarte y relacionarte con los demás.

Napoleón Hill
Autor de: “Piense y Hágase Rico”

Ante nosotr@s tenemos una paradoja; Nuestro nivel técnico es altísimo, pero la capacidad de **comunicar lo que se sabe** está realmente mermada, y es evidente que de no hacerlo el equipo de trabajo no funciona, los proyectos se ralentizan y las relaciones se dificultan...

- ✚ ¿Por qué unas personas me entienden cuando hablo y otras no, si digo lo mismo?
- ✚ ¿Cómo puedo hacerme entender por todo el mundo?
- ✚ ¿Por qué es tan importante “tocar” la emoción de las personas?
- ✚ ¿Qué es lo que hace que consiga la atención de la gente?



Si... ¿Escuchas con frecuencia frases como:

“Lo que me decías en el e-mail no era eso”

“A mí nadie me ha dicho nada”

“Si, lo comentaste, pero se quedó en el aire...”?

O si... *dices frases del tipo:*

“en el e-mail lo puse muy claro”,

“eso no es lo que te dije que hicieras”,

“eso ya te lo he dicho, ¿te lo tengo que explicar otra vez?”



Estamos ante un problema *serio* de comunicación



La interacción personal, nuestra comunicación oral, es vital, y no se obvia, ni tan siquiera se puede enmascarar, a través de un e-mail, un fax o un mensaje de texto. Subyace. Y es transcendente realizarla de forma eficaz e inteligente para maximizar nuestro tiempo y nuestros recursos.

¿De qué herramientas disponemos para hacernos entender? ¿Qué recursos tenemos?

¿Cómo piensa nuestro interlocutor/a? ¿Cómo le “vendo” la idea a mi público?

¿Cómo puedo transmitir lo que necesito/quiero con garantías de ser entendido/a?

¿Qué puedo hacer para entrar en su mundo y romper las barreras que nos separan?

¿Cómo me comunico con él/ella?

La tecnología determina nuestro presente, sin embargo, es nuestra capacidad de interactuar con el resto de las personas, lo que determinará nuestro futuro.

Durante la conferencia hablaremos del cómo lograr esto en nuestro trabajo diario, nuestra familia, con nuestros colaboradores, etc. Para lograr el resultado que pretendemos.

Impartida por:

Iñigo Sáez de Urturi

- Fundador (año 2000) de la empresa Be Magic SL.
- **25 años de experiencia comercial:**
 - ✚ **12 años** de experiencia en **Gerencia**.
 - ✚ **5 Años** de experiencia Comercial en distintos sectores.
 - ✓ Venta al detalle. Minorista. Sector Gama Marrón.
 - ✓ Sector Consultoría.
 - ✓ Sector Formación.
 - ✚ **8 años** de experiencia como **Director Comercial**.
 - ✓ Franquicia. Generación y expansión.
 - ✓ Software Industrial. Zona Norte de España.
- **Conferenciante Profesional** desde el año 2000
- **Mago Profesional**. 30 años de experiencia sobre el escenario.
- **Experto en Oratoria** en la Red Avalon de España.
 - **“Train the Trainer Certified”** by Success Resources UK Ltd.
 - **Formador** de Directivos desde el año 2004.
 - **“Master”** en Programación Neuro Lingüística –PNL–
 - Entrenador de **Inteligencia Emocional**.
 - **“Master”** en **Comunicación Asertiva Motivacional**.
- Diplomado en Oratoria y Comunicación Verbal en el **Dale Carnegie Institute**.
 - Formado en **Negociación Basada en Principios, El Método Harvard**.
 - Grado Superior del **Método Silva** de Relajación y Control Mental.
 - Formado en **Protocolo e Imagen de Empresa**.
 - Formado en Psicología Energética, en el método **Psych-K**.
- Instructor del Arte Marcial **Aikido**. El arte del no combate, aplicado a la comunicación
 - Maestro de **Reiki**. Formado en **Yoga** y **Chi-Gong**.
 - Tortuga Hispánica.